

## INSTRUMENTO PARTICULAR DE PARCERIA DE INDICAÇÃO COMERCIAL

Pelo presente instrumento particular de indicação comercial, de um lado,

GOCLOUD SOLUCOES EM NUVEM S/A, pessoa jurídica de direito privado, inscrita no CNPJ sob o nº 46.136.357/0001-00, com sede em Barueri/SP, na Rua Alameda Mamoré, nº 687, bairro Alphaville Centro I, conjunto 503, CEP: 06.454-040, doravante denominada WINOV, e, de outro lado,

### CLÁUSULA PRIMEIRA - DO OBJETO

- 1.1. É objeto deste Contrato estabelecer as cláusulas e condições pelas quais o **PARTNER** passa a indicar clientes em potencial para a **WINOV**, interessados em contratar os seus produtos e/ou serviços, de acordo com as cláusulas dispostas a seguir.
- 1.2. O presente Contrato é de natureza e fins de indicação de negócios, sendo o mesmo regulado pelo Código Civil, não devendo ser tratado nem interpretado como um contrato de agência ou representação comercial, mandato ou gestão de negócios.

# CLÁUSULA SEGUNDA - DA INDICAÇÃO

2.1. Entende-se como indicação, a situação em que o **PARTNER** é o responsável direto pelo contato inicial com o potencial cliente, fornecendo-o todas as informações básicas acerca dos serviços e/ou produtos **WINOV**, e as informações básicas do potencial cliente à **WINOV**, bem como auxilia no relacionamento e condução da prospecção, conseguindo o agendamento de uma reunião entre o responsável pela decisão de contratação dos produtos e/ou serviços **WINOV** no potencial



cliente e um dos interlocutores da WINOV, até que o contrato entre o potencial cliente e a WINOV seja efetivamente celebrado.

- 2.2. Recebida a comunicação de indicação pela WINOV, que deverá ser realizada por escrito, no endereço de e-mail xxxxxxxx , para fins de reserva do cliente, nos termos indicados na Cláusula Terceira, esta verificará em seus registros se o potencial cliente indicado pelo PARTNER está sendo atendido por outro agente, ou pela própria WINOV através de sua força de vendas direta.
- 2.3. Na hipótese de o potencial cliente indicado pelo **PARTNER** já estar sendo atendido por outro Partner, a **WINOV** informará o **PARTNER** de tal fato, de modo que ele não participará das negociações e, consequentemente, não receberá quaisquer valores a título de comissões.
- 2.4. Na hipótese de o potencial cliente estar sendo atendido pela força de vendas diretas da WINOV, esta decidirá, a seu exclusivo critério, se aceitará ou não a participação do PARTNER nas negociações.
- 2.5. Na hipótese de o potencial cliente indicado pelo **PARTNER** não estar sendo atendido por outro **PARTNER** ou pela força de vendas diretas da **WINOV**, esta dará continuidade no atendimento ao potencial cliente, com a participação do **PARTNER**.
- 2.6. Na hipótese de o potencial cliente indicado pelo **PARTNER** à **WINOV** fechar o negócio, este assinará o respectivo contrato para a contratação dos produtos e/ou serviços **WINOV** diretamente com esta, sem a participação do **PARTNER**. Formalizado o contrato entre tal cliente e a **WINOV**, o **PARTNER** fará jus à comissão, conforme descrito na Cláusula 4 deste Contrato.
- 2.7. Independentemente de qualquer das questões anteriores, caberá à **WINOV** decidir, a seu exclusivo critério, se dará ou não, continuidade no atendimento do cliente indicado pelo **PARTNER** e se com ele fechará o negócio.

Comentado [ALLG1]: Por meio de qual e-mail o PARTNER fornecerá as informações do potencial cliente a



2.8. Na hipótese de a **WINOV** decidir não dar continuidade de atendimento, independentemente de qualquer justificativa, o **PARTNER** não fará jus a qualquer remuneração, de nenhuma forma e a qualquer título.

#### CLÁUSULA TERCEIRA - DA RESERVA DE CLIENTES

- 3.1. A reserva de clientes tem por objetivo preservar o esforço do **PARTNER** no angariamento de negócios para a **WINOV**. Nesse sentido, é possibilitado ao **PARTNER** reservar um cliente de seu interesse, garantindo para si a exclusividade na intermediação das negociações com este cliente, de modo que este cliente não possa ser atendido por outro Partner ou pela força de vendas diretas da **WINOV**.
- 3.2. O PARTNER comunicará à WINOV, por escrito, no endereço de e-mail xxxxxxxx os dados do cliente que deseja reservar, a partir do primeiro contato com tal cliente, para desenvolver trabalhos, junto a ele, com o objetivo de concretizar negócios para a WINOV.
- 3.3. Se a **WINOV** não enviar comunicado, por escrito, dentro do prazo de 10 (dez) dias úteis, informando que a reserva do cliente solicitada não poderá ser efetuada, o **PARTNER** automaticamente dará continuidade ao atendimento de tal cliente, sendo-lhe garantido o direito de exclusividade quanto ao atendimento e negociação com referido cliente.
- 3.3.1. A WINOV apenas poderá rejeitar a reserva do cliente ao PARTNER se este já houver sido reservado anteriormente por outro Partner, ou se o cliente já estiver sendo atendido pela força de vendas direta da WINOV.
- 3.4. A exclusividade do **PARTNER** com relação ao cliente se dará pelo período de 180 (cento e oitenta) dias corridos após a **WINOV** receber a indicação dos dados do cliente por escrito pelo **PARTNER** e estando qualificado e apto a seguir com as negociações (conforme check list de qualificação).

Comentado [ALLG2]: Por meio de qual e-mail o PARTNER fornecerá as informações do potencial cliente a WINOV?



3.5. Caso o cliente realize a contratação dos produtos e/ou serviços **WINOV** após o prazo de exclusividade previsto acima, o **PARTNER** não fará jus a qualquer remuneração, de nenhuma forma e a qualquer título.

### CLÁUSULA QUARTA - DO COMISSIONAMENTO

- 4.1. A comissão devida pela **WINOV** ao **PARTNER** corresponderá a 12% (doze por cento) sobre cada parcela mensal efetivamente paga pelo cliente cuja aproximação foi realizada pelo **PARTNER** e a **WINOV**, descontados os impostos aplicáveis.
- 4.2. O pagamento da comissão ocorrerá sempre no mês subsequente ao pagamento da parcela realizado pelo cliente, de modo que não são devidas comissões sobre parcelas não pagas pelos clientes.
- 4.3. Além da comissão prevista na Cláusula 4.1 o **PARTNER** também poderá receber valores a título de bônus, cujo direito dependerá do número de contratos ativos de clientes indicados pelo **PARTNER** a **WINOV**. Sendo assim, o pagamento do bônus ocorrerá nas seguintes proporções:

Número de Contratos fechados	Comissão	Bônus
entre a WINOV e clientes		
aproximados pelo PARTNER		
1 ou mais	12%	0%
3 ou mais	12%	1%
5 ou mais	12%	2%
7 ou mais	12%	3%

4.4. Para o pagamento do bônus levar-se-á em consideração o número de contratos de clientes indicados pelo **PARTNER** que estejam ativos na data da verificação, ou seja, no dia 15 (quinze) de cada mês.

Comentado [AL3]: Manter esta data ou definimos outra?



- 4.5. Em caso de rescisão do contrato celebrado entre a **WINOV** e o cliente, o pagamento da respectiva comissão deixará de ser realizado imediatamente, bem como o contrato deixará de ser contabilizado para fins de quantificação do bônus a ser recebido pelo **PARTNER**.
- 4.6. O percentual do bônus incidirá sobre o valor mensal da parcela a ser paga por cada um dos clientes indicados pelo **PARTNER**.
- 4.7. O PARTNER terá direito ao recebimento de comissão referente a renovação dos contratos celebrados entre os clientes por ele indicados e a WINOV, bem como a comissão referente a contratação de serviços adicionais pelo cliente por ele aproximado. A proporção das comissões, no que diz respeito as renovações contratuais, será a seguinte:

1ª Renovação	Comissão de 10% (dez por cento) sobre cada		
	parcela mensal efetivamente paga pelo cliente,		
	descontados os impostos aplicáveis		
2ª Renovação	Comissão de 7% (sete por cento) sobre cad		
	parcela mensal efetivamente paga pelo cliente,		
	descontados os impostos aplicáveis		
3ª Renovação e subsequentes	Comissão de 5% (cinco por cento) sobre cada		
	parcela mensal efetivamente paga pelo cliente,		
	descontados os impostos aplicáveis		

## CLÁUSULA QUINTA - DO PAGAMENTO

5.1. O pagamento das comissões obedece a um calendário mensal e sempre ocorre até o dia 15 (quinze) do mês subsequente ao mês em que o cliente realizou o pagamento da parcela de seu contrato.

Comentado [AL4]: Mantemos essa data?



- 5.2. O pagamento da comissão apenas será realizado quando o pagamento do cliente indicado for efetivamente creditado na conta da WINOV.
- 5.3. Lançamentos especiais, ou provenientes de acordos entre o **PARTNER** e a **WINOV**, só serão considerados mediante documentos comprobatórios (recibos, de/para, Notas Fiscais, Ordem de servicos, etc.).
- 5.4. Os valores somente serão pagos com a apresentação das Notas Fiscais de serviços pelo **PARTNER**, as quais deverão ser entregues à **WINOV** com antecedência mínima de 5 (cinco) dias da data de vencimento. O atraso na entrega da Nota Fiscal, a necessidade de sua correção e realização de nova entrega, ou de qualquer outro documento necessário à efetivação do pagamento, implicará na prorrogação da data prevista para pagamento, na mesma proporção, sem que incida qualquer atualização monetária ou encargos sobre o valor do pagamento.

# CLÁUSULA SEXTA - DO DIREITO DE RETENÇÃO

- 6.1. Caso a **WINOV** venha a sofrer qualquer prejuízo ou dano, material ou moral, direto ou indireto, decorrente de qualquer conduta atribuível ao **PARTNER**, a **WINOV** poderá reter os pagamentos devidos ao **PARTNER** por força deste Contrato.
- 6.2. A WINOV efetuará a retenção dos valores pleiteados incluindo o principal, acréscimos, custas, honorários advocatícios e demais despesas incorridas.
- 6.3. Caso todos os valores devidos ao **PARTNER** já tenham sido pagos pela **WINOV** ou se este Contrato já tiver encerrado e não houver possibilidade de compensação, o **PARTNER** deverá ressarcir a **WINOV** dos valores despendidos no prazo máximo de 30 (trinta) dias a contar da ciência da notificação neste sentido.
- 6.4. Na hipótese de o **PARTNER** não realizar o pagamento dentro do prazo acima, a **WINOV** poderá cobrar judicialmente estes valores, servindo este Contrato como título executivo



extrajudicial, nos termos do artigo 784, inciso III do Código de Processo Civil. Neste caso, os valores serão acrescidos de multa não compensatória de 2% (dois por cento) sobre o valor total devido a WINOV.

## CLÁUSULA SÉTIMA - DO PRAZO E RESCISÃO

- 7.1. O presente Contrato é firmado por prazo indeterminado, podendo as partes rescindi-lo, imotivadamente e a qualquer tempo, bastando apenas que a parte denunciante notifique expressamente a outra parte de sua intenção, com antecedência de 30 (trinta) dias, findo os quais estará o presente ajuste extinto de pleno direito.
- 7.1.1. Na hipótese de rescisão imotivada por qualquer das Partes o **PARTNER** manterá o seu direito ao recebimento das comissões e bônus na forma descrita na Cláusula 4, sendo que o pagamento será realizado nos termos previstos na Cláusula 5 acima.
- 7.2. De igual forma será considerado rescindido o presente Contrato caso o **PARTNER** ou a **WINOV** venham a cometer as seguintes faltas:
- a) Prejudicar por dolo ou culpa os interesses da outra parte;
- b) Violar segredo profissional;
- c) Prática de atos que sejam ofensivos à atividade ou conceito comercial outra parte;
- d) Falência, concordata, liquidação judicial ou extrajudicial por qualquer das partes;
- e) Descumprimento, por qualquer das partes, do que ficou acordado no presente documento.
- 7.2.1. Na hipótese de rescisão motivada pelo cometimento pelo **PARTNER** de quaisquer das infrações indicadas na Cláusula 7.2 acima, a **WINOVN** poderá, a título de penalidade, interromper o pagamento das comissões devidas ao **PARTNER**, sem prejuízo de eventual pleito de indenização de perdas e danos eventualmente sofridos.

CLÁUSULA OITAVA - TREINAMENTOS, CERTIFICAÇÕES E SERVIÇOS



- 8.1 O **PARTNER** se obriga a participar dos treinamentos promovidos e realizados pela **WINOV** ou por seus canais de venda.
- 8.2 Além dos treinamentos mencionados na cláusula acima, a **WINOV** se obriga a fornecer ao **PARTNER**, durante a vigência do presente Contrato:
- Suporte Dedicado: O **PARTNER** terá acesso a uma equipe de suporte dedicada para auxiliar com qualquer dúvida ou assistência que se fizer necessária;
- Material de apoio comercial e de marketing: O PARTNER receberá material de marketing e branding, a fim de auxiliá-lo na promoção e venda dos produtos e/ou serviços WINOV;
- Acesso a Ferramentas Exclusivas: A WINOV fornecerá ao PARTNER o acesso a ferramentas e recursos exclusivos a fim de facilitar a promoção dos produtos e/ou serviços WINOV aos potenciais clientes;
- Reconhecimento e Incentivos Adicionais: Os Partners de destaque podem se qualificar para reconhecimento adicional e incentivos, como descontos, eventos exclusivos e promoções.

## CLÁUSULA NONA - DOS PRODUTOS

- 9.1 O PARTNER poderá oferecer e negociar os seguintes produtos do portfólio da WINOV:
- Infraestrutura como servi
  ço (IaaS);
- Backup como serviço (BaaS);
- Firewall como serviço (FaaS);
- Desktop como serviço (DaaS);
- 9.2 A **WINOV** se compromete a atualizar o **PARTNER** com informações de seu portfólio sempre que sofrer alterações.

# CLÁUSULA DÉCIMA - DISPOSIÇÕES GERAIS



- 10.1. As Partes não manterão qualquer exclusividade uma com a outra, sendo autorizado ao PARTNET intermediar a negociação de serviços e produtos semelhantes aos oferecidos pela WINOV, e autorizada a WINOV a celebração de contratos com o mesmo objeto deste, de modo que os seus produtos e/ou serviços possam ser ofertados por outros partners.
- 10.2. Qualquer renúncia, modificação, alteração ou adição a este contrato, ou a qualquer de suas cláusulas, e todas as notificações e avisos, feitos em decorrência deste contrato somente vinculará as partes se tiverem sido feitos por escrito, e assinados por seus representantes, devidamente qualificados e/ou autorizados pelas partes.
- 10.3. Se uma ou mais disposições aqui previstas for considerada inválida, ilegal ou inexequível pelas leis brasileiras aplicáveis, a validade, legalidade e exequibilidade das demais disposições neste Contrato estabelecidas não serão afetadas ou prejudicadas a qualquer título.
- 10.4. Todas as comunicações entre as partes referente ao presente Contrato far-se-ão por escrito através de carta, e-mail ou outro meio de comunicação com comprovante de recebimento, para os endereços constantes no preâmbulo do presente Contrato.
- 10.5. O presente Contrato não se comunica com os herdeiros e/ou sucessores das Partes, mas gera obrigações para estes no que diz respeito a obrigações de fazer e não fazer e indenizar.
- 10.6. Todas as obrigações assumidas pelas partes neste Contrato foram livremente negociadas entre as partes e devidamente conferidas. Após a assinatura deste Instrumento, tais obrigações comportarão execução específica em caso de descumprimento, ficando a parte que descumpriu obrigada a ressarcir à outra todo o prejuízo decorrente de sua conduta.
- 10.7. Este contrato é firmado eletronicamente, com ou sem a utilização de certificado digital emitido no padrão estabelecido pela ICP-Brasil, reputando-se plenamente válido, em todo o seu conteúdo, a partir da aposição da última assinatura, informação essa que será reconhecida pelas partes em sua integridade e autenticidade, garantidas por sistema de criptografia, em conformidade



com o artigo 10, §2, da Medida Provisória 2200-2/2001 bem como legislação superveniente. Os signatários declaram ser os legítimos representantes das Partes e possuir poderes para firmar este Contrato

## CLÁUSULA DÉCIMA PRIMEIRA - DO FORO

11.1. Fica de comum acordo eleito o foro da Comarca de Barueri/SP, para dirimir quaisquer dúvidas ou controvérsias oriundas deste instrumento, respondendo a parte culpada, ou perdedora, pelas despesas, custas processuais e honorários advocatícios que a parte inocente, ou vencedora, despender para resguardo de seus direitos.

E, por estarem assim, de forma justa pactuada, firmam o presente instrumento, em via única, conjuntamente a duas testemunhas.

Barueri,de de 2023.	
GOCLOUD SOLUCOES EM NUVEM	DADOS DO PARTNER
S/A46.136.357/0001-00	
TESTEMUNHA:	
Testemunha:	
CPF/MF nº	



TE	ESTEMUNHA:		
	Testemunha:		
	CPF/MF nº		